



İHKİB
İSTANBUL HAZIR GİYİM VE
KONFEKSİYON İHRACATÇILARI BİRLİĞİ

İNGİLTERE ÜLKE RAPORU

OCAK 2018

İTKİB HAZIRGIYIM VE KONFEKSİYON ARGE ŞUBESİ



Genel Bilgiler
Dış Ticaret Bilgileri
Türkiye ile Dış Ticaret
Hazırgiyim ve Konfeksiyon Dış Ticareti
İngiltere'nin Dış Ticaret Politikası
İngiltere'ye İhracatta Dikkat Edilmesi Gerekenler
Resmi Tatil Günleri ve Faydalı adresler



GENEL BİLGİLER

Başkent: Londra
En büyük şehir: Londra
Resmi dil: İngilizce
Yüz ölçümü: 244.100 km²
Nüfus: 64,6 milyon

EKONOMİK BİLGİLER

Para Birimi: Pound
GSYİH: 2,85 Trilyon \$
Kişi Başı GSYİH: 41.900 \$
Büyüme Oranı: %1,5 (2017)
İşsizlik Oranı: %4,2

COĞRAFİ KONUM

Kıta Avrupa'sının kuzeybatısında yer alan Britanya Adaları 244.100 km²'lik bir yüzölçümüne sahip bulunmaktadır. Bu adaların en büyüğü Büyük Britanya, ikinci en büyüğü ise Büyük Britanya adasının batısında bulunan ve üzerinde Kuzey İrlanda ve İrlanda Cumhuriyeti'nin yer aldığı adadır. Birleşik Krallık'ın 244.100 kilometrekarelik yüzölçümünün 130.400 kilometrekarelik kısmı İngiltere'ye aitken İskoçya 78.800, Galler 20.800 ve Kuzey İrlanda 14.100 kilometrekarelik alanı kapsamaktadır.



ÇEVRE VE DOĞAL KAYNAKLAR

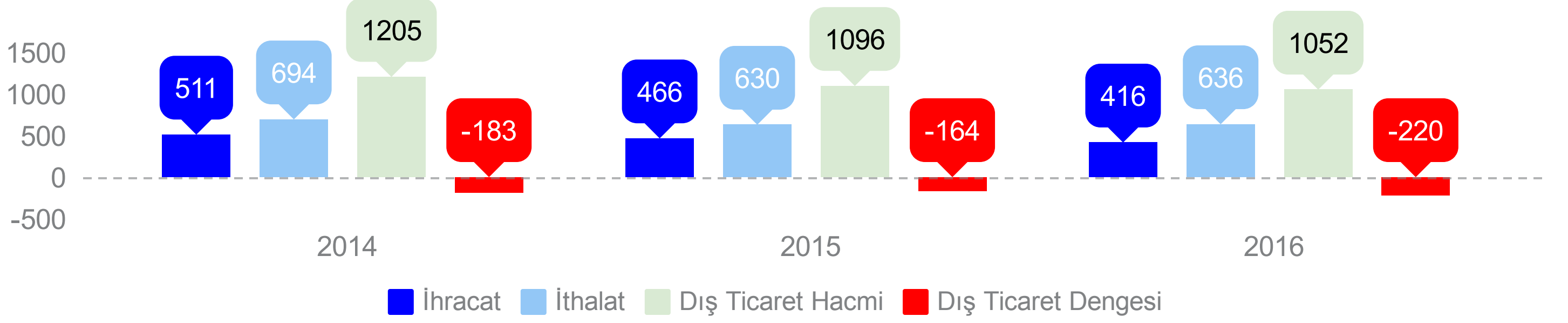
İlımlı bir deniz iklimine sahip olan Birleşik Krallık'ta, Kuzey İskoçya'nın dağlık alanları, Galler ve İngiltere'nin bazı kuzey bölgeleri dışında kalan tüm bölge toprakları, tarım ve hayvancılık için elverişlidir. Bununla beraber, Doğu Anglia haricindeki arazilerin engebeli olması, büyük ölçekli geniş tarımsal üretime izin vermemektedir. Geçtiğimiz yüzyıllar içinde ülkede tarımsal üretim yaygınlaştıkça, yaprak döken ağaçlardan oluşan ormanlık araziler giderek azalmıştır.

Birleşik Krallık, zengin petrol, doğal gaz ve kömür kaynakları ile AB içinde en fazla enerji kaynağına sahip ülke konumundadır. Diğer taraftan üretim 1990'lardan itibaren giderek azalmıştır, yerel talebi karşılayamamaktadır. Ülke giderek artan oranda ithalata bağımlı hale geldiği için yükselen global enerji fiyatları ekonomi için risk oluşturmaktadır. 1980'li yıllar boyunca enerji bakımından kendi kendine yeterli olan ülke günümüzde net enerji ithalatçısı haline gelmiştir. Ülkenin diğer mineral kaynakları son derece sınırlıdır.

İNGİLTERE'NİN DÜNYA TİCARETİNDEKİ YERİ

2016'da

İngiltere'nin ihracatı: 416 milyar \$ (% 10,7 oranında küçülme)
İngiltere'nin ithalatı: 636 milyar \$ (% 1 oranında büyüme)



+ Dünyanın en büyük 10. ihracatçısı

+ Dünyanın en büyük 4. ithalatçısı

İNGİLTERE'NİN DIŞ TİCARETİNDE ÜLKELER & ÜRÜNLER

İngiltere'nin ürün bazında ihracatında özellikle elektrikli makineler ve bunların aksamı, makineler ve parçaları ve aksamı ön plana çıkmaktadır.

İNGİLTERE'NİN İHRACATINDA BAŞLICA ÜRÜNLER

Elektrikli makineler ve cihazlar, makineler ve aksamı, Kara nakil vasıtaları ve parçaları.

İNGİLTERE'NİN İTHALATINDA BAŞLICA ÜRÜNLER

Nükleer reaktörler, kazanlar, elektrikli makine ve cihazlar, kara nakil vasıtaları ve parçaları vb.

İngiltere'nin ihracatında ilk sırada ABD yer alırken, ithalatında ilk sırada ise Almanya ön plana çıkmaktadır.

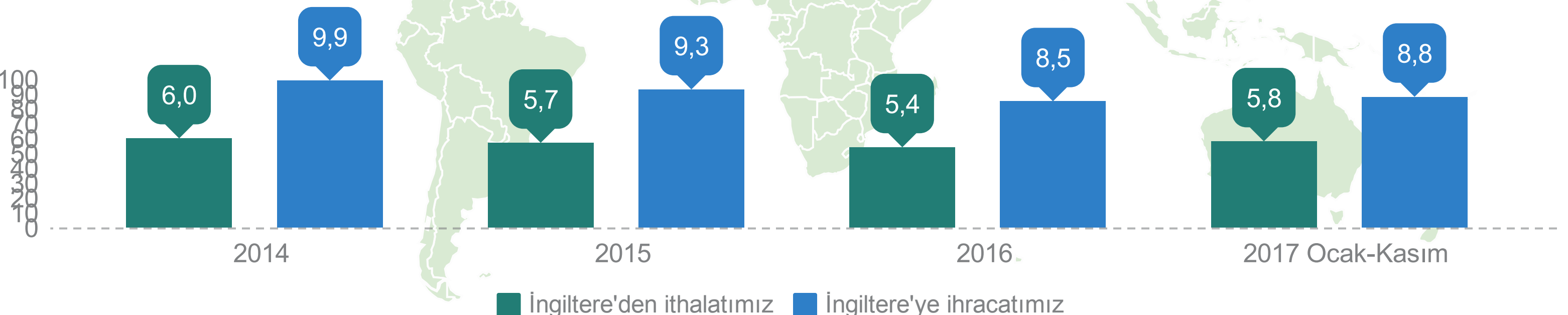
İNGİLTERE'NİN İHRACATINDA İLK 5 ÜLKE

1. ABD - 61,6 milyar \$
2. Almanya - 43,8 milyar \$
3. Fransa - 26,5 milyar \$
4. Hollanda - 25,5 milyar \$
5. İrlanda - 22,9 milyar \$
18. Türkiye - 6,2 milyar \$

İNGİLTERE'NİN İTHALATINDA İLK 5 ÜLKE

1. Almanya - 88,1 milyar \$
2. Çin - 59,6 milyar \$
3. ABD - 57,1 milyar \$
4. Hollanda - 47,4 milyar \$
5. Fransa - 36 milyar \$
15. Türkiye - 12,2 milyar \$

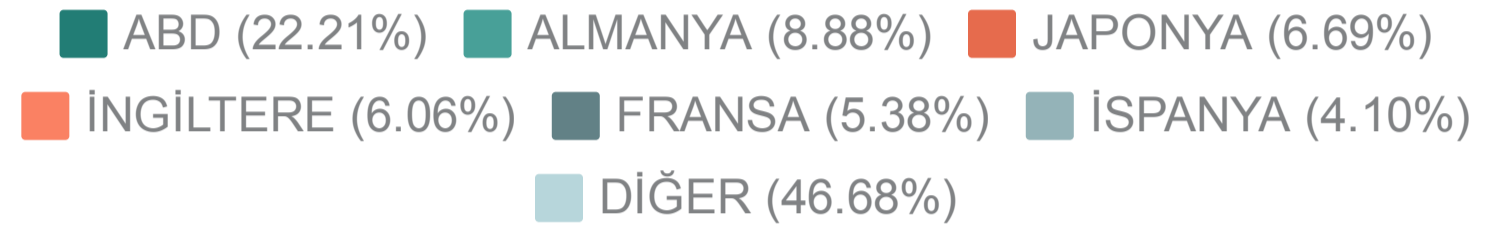
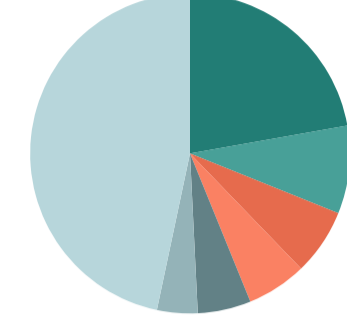
Türkiye'nin İngiltere ile Dış Ticareti (Milyar \$)



HAZIRGIYIM VE KONFEKSİYON

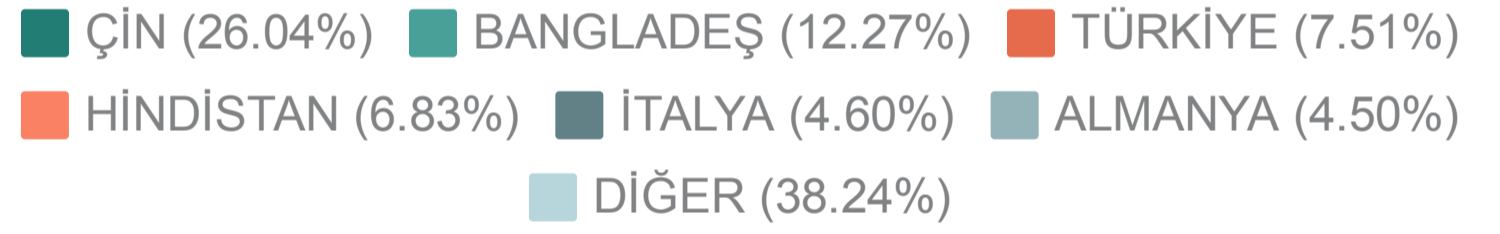
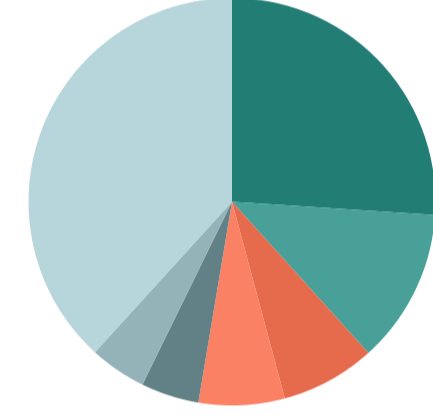
Dünya hazır giyim ve konfeksiyon ithalatında İngiltere'nin yeri

İngiltere, % 6,1 pay ve 26,9 milyar \$ değerinde ithalat ile 443,9 milyar \$ değerindeki dünya hazır giyim ve konfeksiyon ithalatında 4. sıradadır.

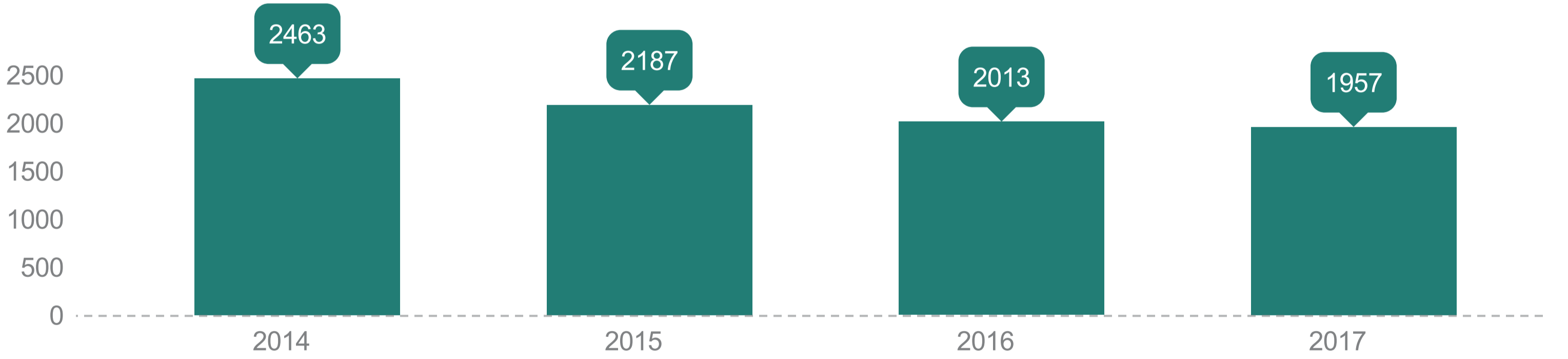


İngiltere'nin hazır giyim ve konfeksiyon ithalatında tedarikçiler

İngiltere'nin en büyük hazır giyim ve konfeksiyon tedarikçisi 7 milyar \$ değerinde ithalat ve %26 pay ile Çin'dir. Türkiye, %7,5 pay ile Çin ve Bangladeş'in ardından 3'üncü büyük tedarikçidir.



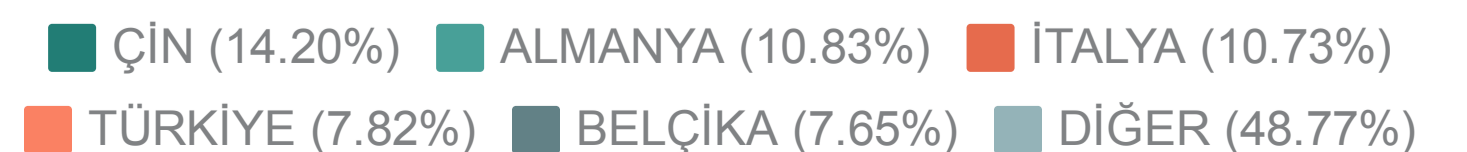
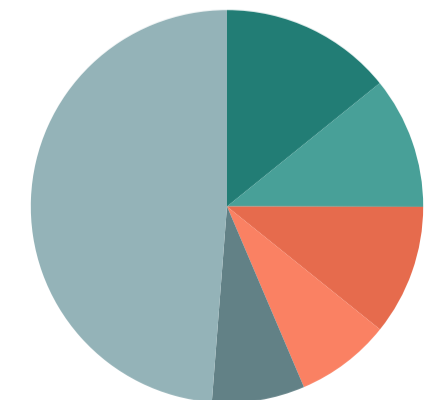
İngiltere'ye Hazır giyim ve Konfeksiyon İhracatımız (Milyon \$)



TEKSTİL ÜRÜNLERİ

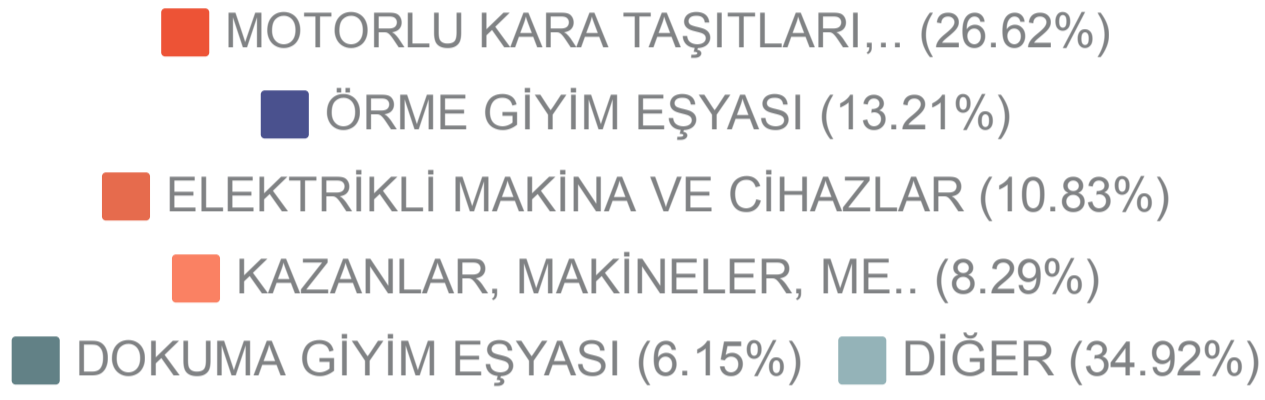
İngiltere'nin tekstil ürünleri ithalatında tedarikçiler

İngiltere'nin en büyük tekstil ürünleri tedarikçisi 570 milyon \$ değerinde ithalat ve %14,2 pay ile Çin'dir. Türkiye, %7,8 pay ve 314 milyon \$ ile İngiltere'nin 4'üncü büyük tedarikçisidir.

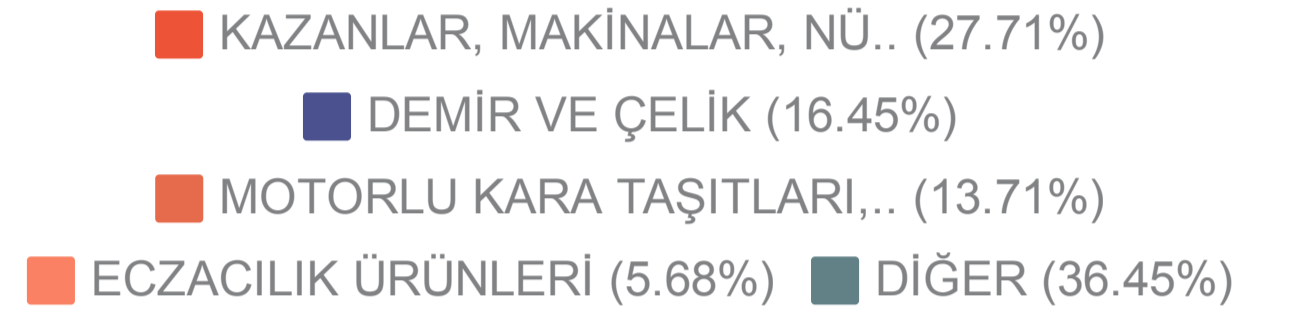


İNGİLTERE İLE DIŞ TİCARETİMİZ

İngiltere'ye ihracatımızda ürünler

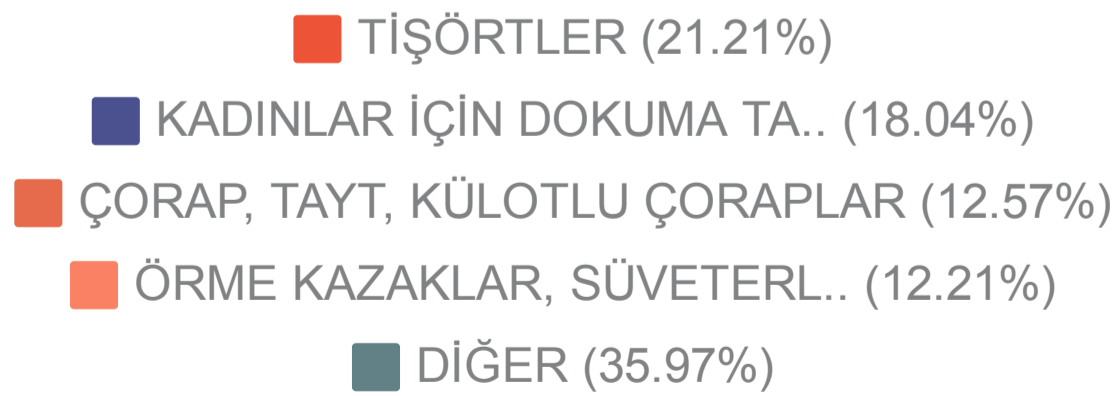
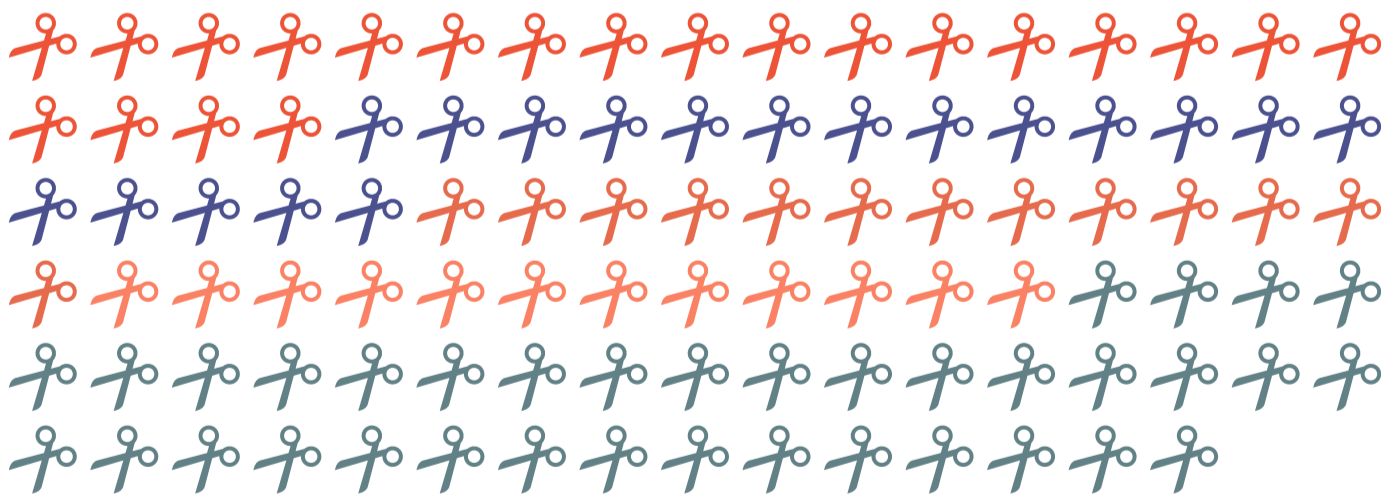


İngiltere'den ithalatımızda ürünler

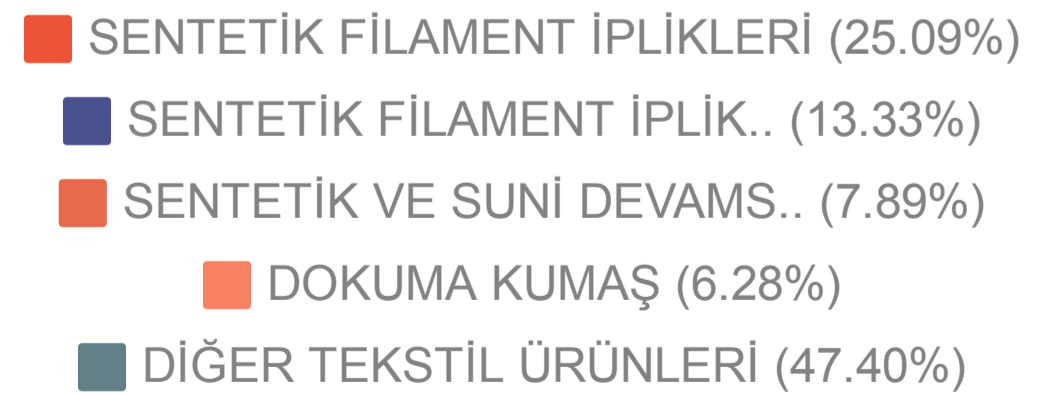
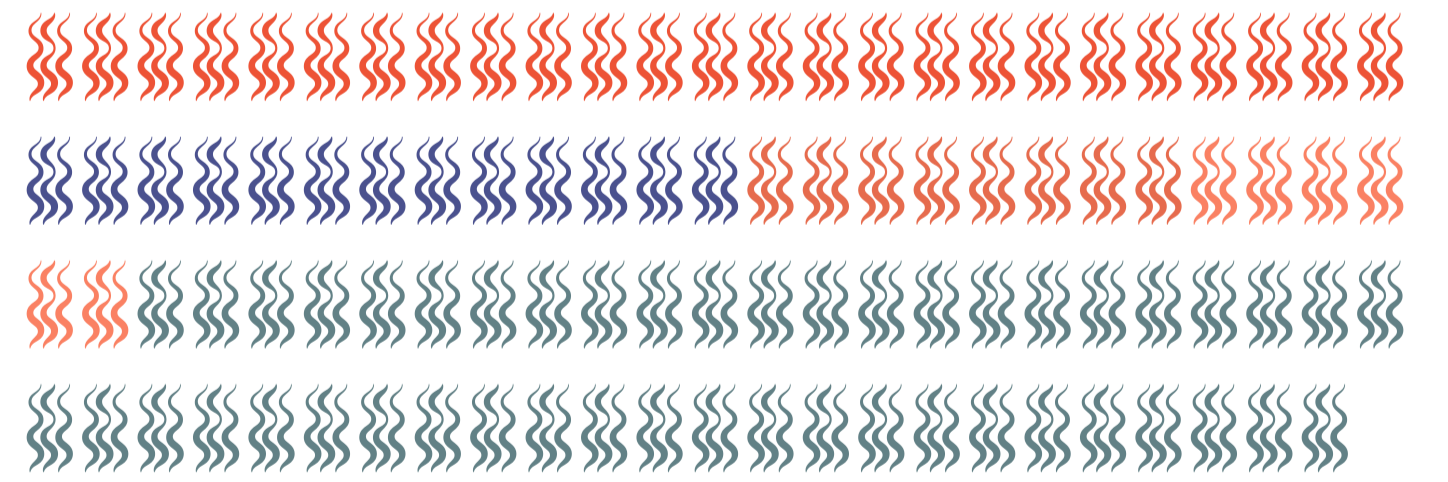


İngiltere yıllardır Türkiye'nin en önemli pazarları arasında yer almakta olup, 2017 yılı ihracat verilerine göre en çok ihracat yapılan ülkeler arasında yer almaktadır. 2014 yılında 9,9 milyar dolar seviyesine ulaşan ihracatımız, takip eden iki yılda sırasıyla 9,3 ve 8,5 milyar dolara gerilemiş, 2017 yılında ise 9,3 milyar dolar düzeyinde gerçekleşmiştir. İngiltere ile son yıllardaki ticaretimiz incelendiğinde, ülkemiz lehine dış ticaret fazlası verildiği gözlenmektedir. Dış ticaret fazlamız 2016 yılında 3,1 milyar dolar olarak hesaplanırken, 2017 yılı Ocak-Kasım dönemi itibariyle 3 milyar dolar seviyesinde gerçekleşmiştir.

İngiltere'ye hazır giyim ve konfeksiyon ihracatımızda ürünler



İngiltere'ye tekstil ihracatımızda ürünler



İngiltere'ye 2017 yılında % 3,4 düşüşle 2 milyar \$ değerinde hazır giyim ve konfeksiyon ihracatı gerçekleştirildi. İngiltere, 2017 yılında 17 milyar \$'ı aşan toplam hazır giyim ve konfeksiyon ihracatımızdaki en büyük 3. pazarımızdır. İngiltere'nin toplam hazır giyim ve konfeksiyon ihracatımızdaki payı % 11,5'tir.

İngiltere'ye 2017 yılında % 3,6 artış ile 405 milyon \$ değerinde tekstil ve hammaddeleri ihracatı gerçekleştirildi. İngiltere, 10,1 milyar \$ değerinde gerçekleşen toplam tekstil ve hammaddeleri ihracatımızda %4 payla 6. büyük ihracat pazarımızdır.

İNGİLTERE DIŞ TİCARET POLİTİKASI

-Türkiye AB ile Gümrük Birliği'ne dahil olduğu için hazır giyim ve konfeksiyon ürünleri dahil sanayi ürünlerinde gümrük vergisi uygulanmamaktadır. Ancak İngiltere'nin Brexit Referandumunu sonrası farklı durumlar ortaya çıkmıştır:

-İngiltere'nin AB'den çıkış sürecinin tamamlanmasına kadarki süreçte ticari ilişkilerde herhangi bir değişiklik yaşanması beklenmemektedir.

-Brexit sonrası İngiltere GB içinde kalmaya devam ederse, bu durumda da ticari ilişkilerde herhangi bir değişiklik beklenmemektedir.

-İngiltere'nin GB içinde kalmaması ve AB ile bir STA imzalaması durumunda, Türkiye'nin de ikili ticari ilişkilerin devamlılığı ve verimliliği açısından İngiltere ile STA imzalaması beklenmektedir.

İNGİLTERE'NİN GÜMRÜK VERGİLERİ

AVRUPA BİRLİĞİ'NİN SERBEST TİCARET ANLAŞMALARI



AB'NİN STA'LARINDA GÜNCEL DURUM

AB'NİN STA'LARI

Müzakereleri devam eden STA'lar:

ABD; Kanada; Japonya; ASEAN (Endonezya, Malezya, Tayland, Filipinler ve Singapur, Brunei, Vietnam, Laos, Myanmar ve Kamboçya); Hindistan; MERCOSUR (Arjantin, Brezilya, Paraguay, Uruguay, Venezuela); Körfez İşbirliği Ülkeleri; Meksika; Afrika, Karayip ve Pasifik ülkeleri

Yürürlükte olan STA'lar:

Avrupa Ülkeleri: Arnavutluk; Bosna Hersek; Gürcistan; Kosova; Makedonya; Moldova; Karadağ; Sırbistan; Ukrayna
Akdeniz Ülkeleri: Cezayir; Mısır; İsrail; Ürdün; Fas; Tunus

Tamamlanan, ancak yürürlüğe henüz girmemiş olan STA'lar:

Doğu Afrika Topluluğu (Tanzanya, Kenya, Uganda, Ruanda, Burundi); Singapur; Vietnam; Batı Afrika

Yürürlükte olan diğer anlaşmalar:

Gümrük Birliği ülkeleri

Andora; San Marino; Türkiye; Monako

EFTA

Norveç; İsviçre; İzlanda ve Lihtenştayn

STA niteliğindeki ticaret anlaşmaları

Avrupa Ülkeleri: Faroe Adaları, Norveç, İzlanda, İsviçre, Makedonya, Hırvatistan, Arnavutluk, Karadağ, Bosna Hersek, Sırbistan; Gürcistan; Kosova;
Güney Akdeniz Ülkeleri: Cezayir, Mısır, İsrail, Ürdün, Lübnan, Fas, Filistin, Suriye (yürürlüğe girmedi), Tunus (Bu ülkelerle mevcut Ortaklık Anlaşmalarının STA'ya dönüştürülmesi planlanıyor.)

TÜRKİYE'NİN STA'LARI

Müzakereleri devam eden STA'lar:

Ukrayna, Kolombiya, Ekvator, Kongo Demokratik Cumhuriyeti, Gana, Kamerun, Seyşeller, Körfez İşbirliği Konseyi, Libya, MERCOSUR

STA müzakerelerine başlama talebi iletilenler:

ABD, Kanada, Japonya, Hindistan, Endonezya, Vietnam, Peru, Orta Amerika Topluluğu, diğer Afrika Karayip Pasifik Ülkeleri, Cezayir, Meksika ve Güney Afrika Cumhuriyeti

İç onay süreci tamamlanan STA'lar:

Lübnan, Kosova

Yürürlükte olan STA'lar:

Ülke - Yürürlüğe giriş tarihi - Vergilerin sıfırlanma tarihi

EFTA (1992-1996), İsrail (1997-2000), Makedonya (2000-2008), Bosna Hersek (2003-2007), Filistin (2005), Gürcistan (2008), Arnavutluk (2008-2013), Kosova (2008), Fas (1 Ocak 2006 – 1 Ocak 2014), Tunus (1 Temmuz 2005 – 1 Temmuz 2014), Suriye (1 Ocak 2007 – 1 Ocak 2019), Mısır (1 Ocak 2007 – 1 Ocak 2020), Karadağ (1 Mart 2010 – 1 Ocak 2015) Sırbistan (1 Eylül 2010 – 1 Ocak 2015), Şili (1 Mart 2011 – 1 Ocak 2015), Ürdün (1 Mart 2011 – 1 Ocak 2018), Güney Kore (1 Mayıs 2013 – 1 Ocak 2023), Mauritius (2013), Malezya (Ağustos 2015), Moldova (2016), Singapur (2017), Faroe Adaları (2017).

Yürürlükte olan diğer anlaşmalar:

AB ile Gümrük Birliği

İNGİLTERE PAZARINDA DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN NOKTALAR

İngiltere’de yerleşmiş iş disiplini, ilke ve usullerine dayalı ciddi ve profesyonel bir iş anlayışı hakimdir. Yapılan anlaşma şartlarına uygun hareket etme yönünde yerleşik bir anlayışın ürünü olarak, özellikle kalite ve mal teslimi konusunda belirlenen kriter ve zaman unsurları her zaman uyulması beklenen konular arasındadır. Bu konularda olabilecek her türlü aksama ve gecikme konusunda önceden bilgi sahibi olunması karşılaşılabilecek muhtemel sorunları asgariye düşürecektir.

Toplantılarda daima zamanında olmak çok önemlidir.

İngiliz iş adamları kısa süreli iş ilişkilerinden ziyade daha uzun vadeli iş ilişkilerini benimsemektedir.

Karar verme sürecinde İngiliz, kişisel tecrübe ve hislerinden ziyade, var olan yasa ve kuralları kullanır. İlaveten, organizasyonun her seviyesinde iş adamı için temel otorite şirket politikasıdır. Objektif kanıtlar ve gerçekler sadece gerçeğin akla uygun kaynaklarıdır. Hisler genellikle konuyla ilgisiz şeylerdir.



“Saldırgan satış teknikleri” veya “sert satış” teknikleri İngiltere’de pek uygulanmayabilir. Ayrıca başka bir firmanın ürünü hakkında kötü iddialarda bulunmak da iyi karşılanmayabilir.

İş toplantılarında fiziksel temas, örneğin omuza dokunma (veya sarılma gibi) olumlu bir işarettir.

İngiliz iş kültürü yoğun bir şekilde hiyerarşik bir yapıya sahip olsa da, ekip çalışması çok önemlidir. Özellikle kararların etkili olduğu zamanlarda daha fazla önem taşımaktadır. En yüksek seviyedeki kişiye kararı iletmeden önce oy birliğine ulaşılır.

Karar verme süreci yavaş, detaylı bir eğilim içindedir. Karar verme sürecine baskı uygulamayınız ve aceleci olmayınız. İngilizlerin “hayır” demek için tereddüt etmeyeceğinin farkında olunuz.

RESMİ TATİL GÜNLERİ

İngiltere'de normal çalışma günleri Pazartesi-Cuma arasındır.
Mesai saatleri 09.00 - 18:00 arasındadır.

Yeni Yıl : 1-2 Ocak
Kutsal Cuma : 14 Nisan
Paskalya: 17 Nisan
İşçi Bayramı: 1 Mayıs
Bahar Bayramı : 29 Mayıs
Yaz Tatili: 28 Ağustos
Noel Tatili : 25 Aralık
Aziz Stefan Günü: 26 Aralık

YARARLI ADRESLER

T.C. Londra Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği
Tel. : +44 20 7838 9167
Faks: +44 20 7235 2207
E-posta: london@ekonomi.gov.tr

Türkiye Cumhuriyeti Londra Büyükelçiliği
Tel.: +44 20 73 93 02 02
Faks: +44 20 73 93 00 66
E-posta:embassy.london@mfa.gov.tr

KAYNAKÇA

T.C. Ekonomi Bakanlığı İstatistik Bilgi Sistemi
T.C Ekonomi Bakanlığı Web Portalı
Trademap www.trademap.org/
Market Access Database <http://madb.europa.eu/>



Takip ediniz: @ihkibirlik

İSTANBUL HAZIRGIYIM VE KONFEKSİYON
İHRACATÇILARI BİRLİĞİ (İHKİB)

www.ihkib.org.tr

HAZIRGIYIM VE KONFEKSİYON ARGE ŞUBESİ

konfeksiyonarge@ihkib.org.tr

Çobançeşme Mevkii, Sanayi Cad. Dış Ticaret
Kompleksi B Blok P.K.34196 Yenibosna /
İSTANBUL 0212 454 02 00 0212 454 03 25